

(3) 調査員のコメント

(資料提供: 目黒信用金庫)

【製造業】

- (1) 1人で仕事をしており、最低限の受注は確保している。
(プラスチック板金 1名)
- (2) 妹夫婦と仕事をしていたが2人退社し、量はこなせていないが固定費減少した為、資金繰り楽になった。
(貴金属加工 3名)
- (3) 販路拡大意欲あるも、人員の増加は難しい。
(ダンボール製造 4名)
- (4) 売上減少気味。厳しい時期が続いている。
(車輛用電気部品加工 7名 パート4名)
- (5) 駅前で比較的安定した売上を確保している。
(パン・生菓子の製造・販売 10名 パート5名)
- (6) 業績に大きな変化無し。
(歯車製造 2名)
- (7) 既存の取引先からの取引のみ続け、事業は縮小していく。
(電気計器 2名)
- (8) 売上横ばい傾向。
(省力機械製作 5名)
- (9) 現状も厳しい業況にて推移。
(ライニング製作 20名)
- (10) 大口受注に成功。今後、売上が増加見込。
(トランス製造 15名)
- (11) 安定した売上を確保している。
(電球製造 3名)
- (12) 現状維持である。
(トランク製造 2名)
- (13) 新商品の開発に力を注いでいる。若干業績が良好な状態になりつつある。
(工業用ヒーター製造 20名)
- (14) 現状維持である。
(合成樹脂 3名)
- (15) 売上増加したが厳しい状況が続いている。
(印刷 4名)
- (16) 見積作成から受注決定まで遅く、資金繰り苦労している。
(計速器部品製造 1名)
- (17) 大口取引先の担当者と積極的にコミュニケーションを図り、受注確保している。
(通信機・計測器等の挽物部品 1名)
- (18) 短納期にも対応できるよう改善を図っている。
(ソレノイド等電子部品製造 3名 パート5名)
- (19) 取引先は決まっており、売上げの大幅な増加は望めないが、業況安定している。
(ろ過器製造 2名)
- (20) 固定客中心の営業で業況安定している。
(螺子製造 2名)
- (21) 受注が思うように伸びず、売上げ減少しており、厳しいようである。
(紙器、パッキング抜型製造 3名 パート2名)
- (22) 大手が自分のような小さい会社の仕事を低コストで取ってしまっている。中小企業が他社との違いを出して生き残っていくためにはどうすればよいか、アドバイスできるようにしたい。
(板金加工 1名 パート1名)
- (23) 6月に中古の機械を入れ替え、作業もスムーズに進められている。売上にムラがある事があるが売上増加が見込まれる。
(抜型製造 4名 パート1名)
- (24) 建物老朽化が進んでおり、機械設備も大きく更新できない状態。現状のままで何とか行きたい。売上が順調に推移している。
(通信機器製造 12名 パート3名)
- (25) 新商品の開発等にも力を入れている。新規顧客の獲得も行っており、業況は良い。
(製餡 20名)
- (26) 受注減少しているが、経営上の問題まではいかない。
(合成樹脂加工 1名)
- (27) 売上横ばいである。
(計測器製造 9名)
- (28) 事業縮小に伴い売上減少。今後さらに縮小予定。
(通信機部品製造 1名)
- (29) 本業売上低下に伴い、工場閉鎖を検討中である。
(船舶部品製造 2名 パート1名)
- (30) 売上減少している。
(印刷 2名)

(31) 同業者間の競争激化しており、売上減少していくおそれが今後もある。

(合成樹脂加工 6名)

(32) 今後の受注対応の為、機械を増設した。

(通信機部品の製造 4名 パート3名)

(33) 安定した受注を確保している。

(プラスチック金型製作 2名)

(34) 現状維持に努める。

(豆腐の製造・販売 3名)

【卸売業】

(1) 世代交代を徐々に進めている。

(木材卸売販売 3名 パート2名)

(2) 廃業を検討している。

(漆器販売 3名)

(3) 大分資金繰り厳しい状況。預金等にてつないでいる。

(鋼材卸 5名)

(4) 取引拡大に力を入れている。

(材木販売・卸 3名)

(5) 売上増加している。

(プラスチック材料卸 3名)

(6) 安定した売上を確保している。

(生花園用品の卸売り 5名)

(7) 先行きは不透明である。

(包装資材の卸売及び小売 3名)

(8) 現状も厳しい状況である。

(ダンボールパッケージング 5名 パート1名)

(9) 業況安定している。

(包装用品販売 1名 パート1名)

(10) 夏場は忙しいものの、利益につながらない。

(家庭電化製品販売・修理 2名)

【小売業】

(1) 配達業務は安定している。店舗形態を変える考えがある。

(コンビニエンスストア 3名)

(2) 売上、利益確保しており、安定している。

(コンビニエンスストア 6名 パート11名)

(3) 目黒区商品券での買物客が少し増えた。

(茶・海苔小売 3名)

(4) 商店街の集客力の低下もあるが、安定した売上を確保している。

(精肉販売 2名)

(5) 駅近くの為、安定した売上を確保している。

(生花・園芸用品販売 4名 パート1名)

(6) 駅から遠い商店街にあるタバコ屋で買いに来られる方は近所の方である。

(たばこ販売 1名)

(7) 小麦粉等材料費が高止まりになっており、収益等は厳しい。

(パン製造販売 3名)

(8) 九州では新米が出始め、これから市場が動いてくる。他金融機関との関係について聞き取りを強めていきたい。

(米販売 2名)

(9) ホームセンター等に顧客が流れ、売上減少傾向にある。

(金物販売 1名)

(10) 同業者間の競争激化。品揃えを強化し、売上アップを目指す。

(建築金物販売 2名)

(11) 仕入商品の価格が上がっている。

(機械工具販売 2名)

【サービス業】

(1) 安定した売上を確保している。

(理・美容 12名 パート2名)

(2) 社長、社員一丸となり販売先増加に努め、売上向上に努力している。

(自動車整備・販売 7名)

(3) 新規顧客の開拓に取り組んでいる。

(美容 1名)

(4) 顧客安定している。

(理容業 2名)

(5) 競合店の多い中、売上順調に推移している。

(理容 5名 パート1名)

(6) 固定客つかんでおり、売上横ばいである。

(理容 2名 パート1名)

(7) 受注は変わらず安定している。

(自動車整備及び新車販売 12名)

(8) 補助金の利用方法について興味を持っている。

(劇団 9名)

(9) 同業間や取次店が増え完全に価格競争となっている。自社設備なので多少の勝負はできるが、最近はあまりに安く厳しい状態である。

(クリーニング 3名 パート1名)

(10) 地元近隣で昔からの顧客がほとんど。高齢化が進み減少しているのが今一番の課題である。

(理容 2名)

(11) 昔はご飯を食べる時間も無いぐらい忙しかったが、今は仕事減ってる。仕事が無い中、いかに地域の中で他のクリーニング店との差をつけるかが大切だと感じた。

(クリーニング 6名 パート5名)

(12) 夏場は昼間はお客さんが少なく売上げも落ち込んだ。秋に向けて少しでも上向いて来るのではないか。

(理容 1名)

【建設業】

(1) 官公庁からの受注は安定して受けており、売上変わらず。

(建設 9名)

(2) 地元工務店が主な取引先で、受注確保を図っている。

(硝子・サッシ・エクステリア販売 1名)

(3) 建築の現場は多く、受注は安定している。

(建築工事 2名)

(4) 後継者もいないことから、事業は縮小している。あまり大きな仕事はしていない。

(建築・塗装・大工 2名)

(5) 目黒区にて長年事業を営んでいる。

(総合建設業 31名)

(6) 売上減少傾向にあり、依然厳しい状況。営業活動に力を入れ、情報獲得に努める。

(塗装 5名)

(7) 売上減少に伴い、事業再編検討中。

(厨房設備 2名)

(8) 今期大型工事の受注なく、前期より売上減少しそうとのこと。

(総合建設 1名)

(9) 材料値上りで利益減少が課題。

(土木 1名)

(10) 受注増加。仕入価格高騰中。

(総合建築 5名)

(11) 現状維持である。

(塗装 5名)

(12) 売上に波があり、業況は厳しい。

(建築 2名)

(13) 工事に入っているものもあるが、来期に向けては悪くなるだろうとのこと。先の業界の動き等にらみながら提案などをして行きたい。

(建設 3名 パート1名)

【不動産業】

(1) 大口案件の話もあり、売上増加を見込んでいる。

(不動産仲介 2名)