

(3) 調査員のコメント

(資料提供: 目黒信用金庫)

【製造業】

- (1) 1人で営業していることと、高齢になった為、事業縮小をしていくとのこと。
(プラスチック板金 1名)
- (2) 螺子製造業。6月以降受注減。取引先がヨーロッパをメインとしている。
(貴金属加工 2名)
- (3) 業況は安定している。
(ダンボール製造 3名)
- (4) 少しずつ売上を取り戻し、現在新規取引先営業をしている。
(車輛用電気部品加工 7名 パート6名)
- (5) 新商品の開発をクリスマスに向け準備中である。
(パン・生菓子の製造・販売 10名 パート5名)
- (6) 売上げは横ばいである。
(歯車製造 1名)
- (7) I Tを取り入れる予定は今後もなく、現状のサービスで対応するとのこと。
(電気計器 1名)
- (8) よくインターネットを利用している為、近い内にI Tを活用するかもしれないと感じた。
(省力機械製作 3名)
- (9) 提携先を見つけ、売上げ増加につとめる。
(ライニング製作 20名)
- (10) 景気低迷の為、利幅が少なく売上げは厳しい。
(トランス製造 15名)
- (11) 特に問題なく安定した顧客を確保している。販売先の件数を増加するよう営業努力している。
(電球製造 3名)
- (12) 取引先からの受注が固定されているので、業績は比較的安定しているとのこと。
(トランク製造 2名)
- (13) 設備で機械を導入予定で売上増加と販売促進に活動の力を注いでいる。
(工業用ヒーター製造 20名)
- (14) 前期と同じく収益、受注の増加は実現できなかったが、大きな減少もなかったとのこと。
(合成樹脂 3名)
- (15) 売上は横ばいで先行きはまだまだ不透明とのこと。
(印刷 3名)
- (16) 受注動向が以前より不安定となり、原材料・在庫確保に気を配っている。
(計速器部品製造 1名)
- (17) 来年をめどに法人解散の意向である。
(通信機・計測器等の挽物部品 1名)
- (18) 後継者として長男が入社し、I T利用関連の業務を担当している。
(ソレノイド等電子部品製造 4名 パート5名)
- (19) 取引先は決まっているので安定している。商品に自信がある。
(ろ過器製造 2名)
- (20) 固定客中心の営業をしており安定はしている不況の影響を少し受けていると感ずることがある。
(螺子製造 2名)
- (21) 不況の為、売上・利益減少している。金融サービスとI T利用は安全性の面で反対とのこと。
(紙器、パッキング抜型製造 3名 パート2名)
- (22) ここにきて仕事の量が減ってきている。受注を増やすようにしたい。受注が減ってきたので、資金繰りなどこちらから提案していきたい。
(板金加工 1名 パート1名)
- (23) 木製の木型製造業。今年の4月から売上停滞。下半期に期待している状況である。
(抜型製造 3名)
- (24) 7月決算終り、前期より多少良いとのこと。在庫が多いのが問題点である。
(通信機器製造 25名 パート6名)
- (25) 会社の分割を行っている最中。本業は順調である。
(製餡 20名)
- (26) 売上げは減少傾向にある。
(合成樹脂加工 1名)

(27) 景気が良くなることを期待。同業者との争いの中、安定した収益を出している。

(計測器製造 9名)

(28) 事業縮小予定。工場跡地の活用を検討中である。

(通信機部品製造 1名)

(29) 後継者育成が課題である。

(船舶部品製造 3名)

(30) 前期と同じく厳しい状態が続いているとのこと。取引先からの受注の減少が顕著であるとのこと。

(印刷 2名)

(31) 後継者への引継がまだできず、今後の得意先対応を懸念している様子である。

(合成樹脂加工 6名)

(32) 若手従業員の教育に力を入れている。

(通信機部品の製造 5名 パート3名)

(33) 安定した顧客を確保している。

(プラスチック金型製作 2名)

(34) 売上堅調に推移しているとのこと。今後チラシ広告等で安売りも告知していくとのこと。

(豆腐の製造・販売 3名)

【卸売業】

(1) 業況安定している。

(木材卸売販売 3名 パート2名)

(2) 業況は安定。社員全員が60歳以上で高齢化している。

(鋼材卸 3名)

(3) 業績等は4~6月と変わらず。10月以降はとにかく安定した売上の確保を目指して行きたいとのこと。

(材木販売・卸 3名)

(4) 新規顧客の獲得はかなり厳しいとのこと。売上は引き続き堅調に推移している。

(プラスチック材料卸 3名)

(5) 経費節減及び営業強化している。

(生花園用品の卸売り 5名)

(6) 販売先の減少が続いているとのこと。

(包装資材の卸売及び小売 1名)

(7) 利幅が少ない。

(ダンボールパッケージング 4名)

(8) 業況安定している。

(包装用品販売 1名)

(9) 売上げは減少し、厳しい状況である。

(家庭電化製品販売・修理 2名)

【小売業】

(1) 店頭販売より配達業務が好調である。

(コンビニエンスストア 3名)

(2) 業況も安定しており、年々売上げ増加している。

(コンビニエンスストア 5名 パート20名)

(3) 同業者で廃業続いている様子。店売りでなく、配送により売上確保している。

(茶・海苔小売 3名)

(4) 昼の弁当で売上げ確保している。

(精肉販売 2名)

(5) クリスマスシーズンに向け、新商品アイデア検討中である。

(生花・園芸用品販売 4名 パート1名)

(6) たばこを吸う人が少なく、売上は減少している。

(たばこ販売 1名)

(7) 集客が少なく厳しいとのこと。商品等改善。

(パン製造販売 3名)

(8) 米の値段がこれから上がりそうだが、スーパーなどとの価格競争はますます厳しくなりそう。TPPなどの状況次第でさらに先が見えない中で、これからも良い提案ができるようにしたい。

(米販売 2名)

(9) 代表者高齢の為、事業縮小予定である。

(金物販売 1名)

(10) 商品の回転期間が長くなっている。商品の見直し検討中である。

(建築金物販売 2名)

(11) 売上げ横ばいである。

(機械工具販売 2名)

【サービス業】

(1) 現在、デリバリー検討中である。

(理・美容 12名)

(2) 現状変わらずの売上を確保している。年末に向けての新規客の営業に努力している。

(自動車整備・販売 7名)

(3) 安定した顧客を確保しているが、顧客の高齢化に伴い、若干売上が伸びないもよう。

(美容 1名)

- (4) 同業者出店したものの、固定客多く安定している。
(理容業 2名)
- (5) 長年にわたり地元の顧客に対応しており、安定している。
(理容 1名)
- (6) 家族経営で固定客中心の営業で、業況安定している。
(理容 2名 パート1名)
- (7) 受注安定しており、今後もそのまま推移していくとのこと。
(自動車整備及び新車販売 7名 パート5名)
- (8) 人材確保に取り組んでいる。
(劇団 9名)
- (9) 取次店(他店)との差別化を図りたく、シミ抜き技術を宣伝中である。
(クリーニング 3名 パート1名)
- (10) 固定客が中心。高齢化に伴い減少している。エステ部門に力を入れている。
(理容 2名)
- (11) 古くからのお客様が亡くなったりと、業況はかなり厳しい。新たなお客獲得のために、金融機関からもアドバイスしたい。
(理容 1名)
- (7) 売上減少。新規顧客の強化に取り組み中である。
(厨房設備 1名)
- (8) 大規模工事が少なく売上低迷。取引先からの紹介により、つないでいるとのこと。
(総合建設 3名)
- (9) 人手確保に苦慮。受注は順調に推移している。
(土木 5名)
- (10) 人材確保が課題。受注残は順調に推移している。
(総合建築 7名)
- (11) 販路拡大をとのことで、改めてネット、IT、HP等の作成を提案した。
(塗装 8名)
- (12) 受注減少厳しい。
(建築 2名)
- (13) 小さな案件は入っているが、新築の案件が無い。ネットでのお客様への呼びかけなど新規のお客様を取れるように動いている。
(建設 3名 パート1名)

【不動産業】

- (1) 大口案件も決まり、売上・利益増加傾向となり仲介業も順調である。
(不動産仲介 5名)

【建設業】

- (1) 売上の波はあるが、利益を確保し推移している。
(建設 2名)
- (2) 大手では加工できないような注文を請け負うことで売上の増加を図っている。
(硝子・サッシ・エクステリア販売 9名)
- (3) 今期の前半は売上低下していたが、後半は受注もあり回復していく見込である。
(建築工事 2名)
- (4) 代表者高齢の為、事業縮小している。
(建築・塗装・大工 2名)
- (5) 売上横ばい。人材やや不足傾向にある。
(総合建設業 31名)
- (6) 見積り依頼は多数きているようだが、なかなか実際の仕事に結びついていない。
(塗装 5名)